

## **Referat fra bygdemøte 22/5-25**

40 stk var til stede inkludert Siv, Solveig Irene og bygdeutvalget (Grethe og Tonje)

Etter flere henvendelser fra bygdefolket i forhold til videre drift av Joker'n, inviterte Bygdeutvalget inn til et møte.

Siv var til stede for å kunne svare på praktiske spørsmål rundt butikken, avviklingsprosessen og mulige veier til videre drift.

Bygdeutvalget ved Grethe åpnet møtet med å informere om bakgrunnen for møtet og at man ønsket å diskutere mulige løsninger for å beholde drift ved Jokeren.

Martin Otterstad – Driftssjef i Norgesgruppen deltok på Teams for å kunne bistå med svar på spørsmål. Han vil være en støttespiller ved evt videre drift av butikken.

### **Dagens drift:**

- Butikken kjører ut varer til eldre hver fredag.
- Søndag er den beste dagen med mest omsetning. Siv forteller om en høyere omsetning på fire timer på søndag, enn ti timer en mandag.
- 3,5 årsverk i butikken per dags dato, som betyr 3,5 stilling
- Hvis det blir butikk kan lokalene leies videre.
- Omsetning på ca 10. mill – opp fra 8 mill de siste 7 år.
- Det er de siste årene investert ca 2,5 mill i butikken som er tatt fra overskuddet. Det er ikke gjeld på butikken pr i dag.
- Nøkkelen til lønnsom butikk er utvilsomt at den brukes mere av beboerne. Hvis flere tar hovedhandelen på Jokeren vil det være drivverdige.

### **Praktisk informasjon i forhold til stillinger/årsverk i butikken→**

- Siv anbefaler at det bør være 2stk i 100%, eller en i 100% og en som kan redusere til 70% etterhvert i tillegg til Solveig Irene og Torunn.

### **Evt videre drift.**

- Siv kan hjelpe til i en startfase/overgangsfase. 10-20% stilling. En dag i uken for å hjelpe nyansatte til å drive butikken.
- Driftssjef Martin kan hjelpe til i en startfase
- Merkur kan også støtte i en startfase. Og er godt informert
- Solveig Irene og Torunn vil være med videre om dette blir aktuelt. Tuva og Sivert er usikre foreløpig
- Potensiell ny butikksjef med meget relevant bakgrunn og gode referanser er kontaktet og er positiv til å diskutere tiltredelse.

### **Praktiske utfordringer:**

- Vi har veldig dårlig tid før butikken stenges – enda dårligere tid til inventar begynner å forsvinne og varelageret tømmes helt.
- Det er utfordrende å få lønnsomhet i butikkdriften ved å leie så mye arbeidskraft
- NorgesGruppen må godkjenne vedkommende → 6 uker eller 10 dager
- Organisasjonsnummer tar også minimum 10 dager.
- Må butikken være del av en kjede eller kan man velge å stå utenfor.

### **Diskusjoner om åpningstider – døgnåpen butikk**

- For eksempel forkorte bemannet kjernetid til 8-16. Ubemannet 16-00 – kan ikke hente ut pakker, kjøpe lodd, hente ut medisiner.
- Løsning for dette er tegnet og specket. Det er tenkt 28 kamera og kunder kan veiledes gjennom butikken via telefon og kameraene. – døgnvakter som bakvakt.
- Dette krever en investering på 1 mill, hvor man er garantert å få tilbake halvparten gjennom Merkur.
- Vigdis i Merkur vil evt bistå med dette.

### **Bygda må finne ut av:**

- Kjøpe butikken sammen som bygd? I andelslag?
- Kan vi skaffe nok penger?
- Hvilken eierstruktur kan man se for seg?
- Hvem skal jobbe der / drive butikken?

### **Det foreslås å se på muligheten for å etablere et andelslag for å kjøpe butikkens AS.**

#### **Hva må på plass for å få til en overtakelse:**

- Siv vil ha 350.000kr for butikken
- Det vil være varer i butikken for 2-300.000kr og man må forvente å fylle på varer for 2-300.000kr for å få et fullverdig vareutvalg ifølge Siv
- Ergo man må regne ca 850.000kr for å få butikken opp og gå i løpet av første måned.
- 620 000 som står igjen for nedskrivning i butikken.
- **Konklusjon** – 1: Vi trenger 1.000.000kr for å gå videre i prosessen. 2: Vi må ha en revisor til å gå gjennom selskapet som skal kjøpes. 3: Vi må ha på plass butikksjef som kan drive butikken videre.
- **Ingen betaler noe før de 3 overnevnte punkter er OK.**

#### **Hvordan skal vi organisere andelslaget?**

- Det ble foreslått en aksjepris på kr 1000 for å få med flest mulig. Man kan kjøpe så mange aksjer man ønsker.
- Investering i bygden, ikke for sin egen del
- Ved en håndsopprekning sa 25 stk seg villige til å bidra økonomisk i et andelslag.

#### **Hvem tar ansvar?**

- Cecile Eriksen er sekretær for aksjetegning - Sender 975 61 078
- Knut Hougsrud tar initiativ til å drive prosessen videre.  
Lager informasjonsskriv til distribusjon på div sosiale medier, sms og pr papir.  
Det settes opp og fordeles ruter for utkjøring av informasjonsskriv i postkasser.

Budskapet kringkastes Facebook, Begnadalen.no., SMS og postkasser til bygdefolk m.m.  
Samt til bedrifter i nærmiljøet.

Referat: Tonje Goflebakke